

REGULAMENTO GERAL - VIAGEM 2012

Campanha em vigor do C.01 ao C.09 de 2012

Quem pode participar?

- Todos os Assessores e Chefes que no fecho do C.09/2012 tenham a categoria mínima de Chefe de Grupo e máxima de Distrital Sénior
- Golds há menos de 1 ano (promoções ocorridas após Catálogo 08/2011, **inclusive**).

A corrida começa com todas as Inscrições Directas a partir do Catálogo **10/2011** (inclusive) e as Indirectas que daí advêm!

As mesmas contribuirão (até à 3ª Geração) com Pontos resultantes da sua facturação a partir do Catálogo **01/2012**

Serão Vencedores:

- Os **65 melhores classificados** desde que com um mínimo de **3.500 Pontos** e a Categoria mínima de Chefe de Grupo.

Como conseguir os pontos?

Vendas Pessoais - 1 Ponto, por cada 5,00 de valor pedido (VP.) durante os catálogos **01/2012 ao 09/2012, inclusive**.

Recrutamento - 1 Ponto, por cada 5,00 de pedido (VP) das inscrições directas e indirectas. (até 3ª geração)

Promoções realizadas

Do catálogo 01/2012 ao 09/2012, inclusive.

- **500 Pontos**, para Grupos promovidos e Grupo Mãe que os promova.
- **500 Pontos**, para Grupos Sénior promovidos e Grupo Mãe que os promova.
- **1.000 Pontos**, para os Distritos promovidos e Grupo Mãe que os promova.
- **500 Pontos**, para os Distritos Sénior promovidos e Grupo Mãe que os promova.
- **1.000 Pontos**, para os Gold promovidos e Grupo Mãe que os promova.

Acompanhantes:

Os 10 primeiros classificados terão o direito de levar acompanhante Grátis.

Assessor Elite

- Serão vencedores os **4 melhores Assessores Elite** com mínimo de **1.000 pontos** acumulados exclusivamente com a facturação pessoal.

Como conseguir os pontos?

Vendas Pessoais - 1 Ponto, por cada 5,00 de valor pedido (VP.) durante os catálogos **01/2012 ao 09/2012, inclusive**.

O 1º classificado terá direito a acompanhante Grátis desde que tenha o mínimo de **2.000 pontos**.

Visite a sua área pessoa em oriflame.pt e consulte o regulamento completo

Notas importantes:

- Nenhum Chefe poderá ser considerado vencedor, se chegar ao final da Campanha sem um mínimo de **15 Assessores Activos no Grupo Central**.
- O regulamento não contempla pontuação sobre promoções ocorridas em simultâneo.
- Chefes promovidos em campanhas anteriores que se descontinuaram entretanto, não darão pontuação ao serem recuperados nesta Campanha. Também a Chefes promovidos durante a Campanha Viagem 2011, ao serem despromovidos será abatida a respectiva pontuação.
- Até à véspera da viagem, será controlada a linha de crédito de todos os vencedores, levando a que possam ser desclassificados por dívidas à Companhia.
- Será deduzido o dobro do valor, em pontuação, às encomendas que forem devolvidas durante esta Campanha, para além de não terem qualquer pontuação no seu reenvio.
- A promoção de familiares directos não dará pontuação.
- No caso dos Acompanhantes, os mesmos deverão ser maridos, mulheres, companheiros ou companheiras e filhos.

Todos os participantes repartirão um quarto, **com alguém do mesmo sexo**.

- A qualificação decorre entre o catálogo **01/2012 ao 09/2012**
- Assumimos as Requalificações ocorridas após Catálogo **08/2011** (inclusive) como **Novas Gold**

Política de Desistência

- 100 Dias antes da Viagem: 25% do valor da participação será cobrado para cada participante cancelado.
- 75 Dias antes da Viagem: 50% do valor da participação será cobrado para cada participante cancelado.
- 50 Dias antes da Viagem: 75% do valor da participação será cobrado para cada participante cancelado.
- 40 Dias antes da Viagem: 100% do valor da participação será cobrado para cada participante cancelado.